

【webセミナー】食品卸売業向け 人材紹介ビジネス新規立上げ

オンライン開催 2021年 4/5[月] 4/6[火] 4/14[水] 4/15[木]

開催時間 13:00~15:00
ログイン開始 12:30~

PC・スマホでセミナー参加! 全日程オンライン開催

講座	セミナー内容
第1講座	<p>コロナで失った売上を補完する! 今後中小企業が取べき経営戦略</p> <p>セミナー内容抜粋① 新型コロナウイルスが日本企業に与えた影響とは? セミナー内容抜粋② コロナ禍において業績を拡大し続ける物流企業の特徴 セミナー内容抜粋③ 食品卸売業が人材紹介ビジネスに参入するメリット/デメリット</p> <p> 株式会社 船井総合研究所 地方創生支援部 マネージング・ディレクター 横山 敦 船井総研入社後、食品メーカー・小売店のコンサルティングに従事。船井流の食品小売のノウハウを活かし、小売店の活性化はもとより、メーカー・卸の直販事業強化や6次産業化を専門にコンサルティングを行っている。</p>
第2講座	<p>予備知識0からわかる人材紹介ビジネスの始め方</p> <p>セミナー内容抜粋① 粗利率100%、営業利益率30%の驚きのビジネスモデルの全容大公開 セミナー内容抜粋② 新規顧客リストはこう作れ! 企業の温度感に合わせた具体的な営業方法 セミナー内容抜粋③ 営業マン一人で新規顧客開拓を実現した手法を大公開!</p> <p> 株式会社 船井総合研究所 人材・ものづくり支援部 リーダー 濱崎 亮輔 人材ビジネス専門のコンサルタント。入社以来、BtoB、BtoCの様々な業種・業態のWEBマーケティングに従事。現在は人材業界に特化したマーケティング・リサーチ、戦略策定から実行支援までを担当している。採用における独自のノウハウを持ち、多くの業界で課題となっている人材採用において、多くの成功事例を持つ。人材募集をはじめ、クライアント開拓、営業マン育成、キャリアコンサルタント育成も得意としている。医療、介護職などの人材紹介・派遣事業のクライアントを中心に全国で実績を上げている。</p>
第3講座 特別ゲスト講座	<p>地域一番化を目指す上で、人材紹介付加が企業経営にもたらす効果とは!?</p> <p>特別ゲスト講師</p> <p> 株式会社 PFC 代表取締役社長 関口 孝行 氏 大手食肉卸売会社で営業経験を積んだ後、家業を継ぐ形で独立。国産ホルモンを中心に取り扱い、「欲しいお肉を欲しい分だけ」仕入れられる会社として信頼を積み重ね、大阪府内でトップクラスのシェアを獲得している。現在では、食肉卸で取引のある飲食店を中心に人材紹介事業にも注力し、業界のかねてからの課題である「慢性的な人手不足」の解決に取り組んでいる。</p>
第4講座	<p>アフターコロナを勝ち抜く次の食品卸売業経営</p> <p> 株式会社 船井総合研究所 人材・ものづくり支援部 マネージャー 安本 哲弥 人材ビジネス専門のコンサルタント。入社以来、BtoB、BtoCの様々な業種・業態のWEBマーケティングに従事。現在は人材業界に特化したマーケティング・リサーチ、戦略策定から実行支援までを担当している。数々のコンサルティング実績が認められ、現役最速でエグゼクティブ経営コンサルタントに就任を果たす。</p>

お申し込み方法 — WEBからのお申し込み —

右記のQRコードを読み取りいただきWEBページのお申し込みフォームよりお申し込みくださいませ。

セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます!
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/069638>



新たな収益源を作りたい/新たなビジネスに取り組んでいる
食品卸売業の経営者様へ

一般価格 **10,000円**(税抜) **11,000円**(税込)/一名様
 会員価格 **8,000円**(税抜) **8,800円**(税込)/一名様

2021年 不景気真只中だからこそ取るべき一手
食品卸売業がコロナ禍でも

参加者限定特典
 当ビジネスの
 専門コンサルタントによる
無料経営相談付

地域一番化

を目指すための経営戦略
人材紹介付加営業

コロナ禍に0から立ち上げて
 たった**半年**で単月**粗利200万円**達成!



関西焼肉店への販売シェアトップクラス企業が取り組んだ驚きの営業手法とは!?

こんな状況の企業様にぜひ参加していただきたいセミナーです!

- ✓ 特定の業種・企業としか取引がなく、コロナの影響で業績ダウン
- ✓ 他社と差別化できる商品がまだなく、営業は断られてばかり
- ✓ 将来の人材確保に不安を抱えており、事業拡大を躊躇っている
- ✓ 本業単体で企業経営しているも、営業利益率が低く困っている

PC・スマホでセミナー参加! オンライン開催 2021年 4/5[月] 4/6[火] 4/14[水] 4/15[木]

開催時間 13:00~15:00
ログイン開始 12:30~

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

主催  明日のグレートカンパニーを創る **Funai Soken**

【webセミナー】食品卸売業向け 人材紹介ビジネス新規立上げ お問い合わせNo.S069638

TEL.0120-964-000 平日 9:30~17:30
 株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜 4-4-10 船井総研大阪本社ビル

お申込みに関するお問合せ:藤野
 内容に関するお問合せ:佐藤

WEBからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に『お問い合わせNo.』を入力ください。) → **069638**

地域一番化を目指す営業改革決定版! 「人材紹介ビジネス付加」

人材紹介(有料職業紹介)とは… 仕事を探している人 ① と 採用したい会社 ② を仲介する マッチングビジネス ③



※1: 紹介手数料=採用者の想定年収×手数料率20~35%
(例) 年収400万円の方を手数料率25%で紹介できた場合、100万円

(※2) この事業を行う場合、「有料職業紹介」の事業許可が必要です。
(※3) 人材派遣(「労働者派遣事業」と人材紹介は異なるものです。

Q なぜ人材紹介で食品卸売業者の業績が上がるのか?
A 売上因数の全てを上げることができるから。

売上因数① 顧客数

フロントエンド商品として
営業アポが圧倒的に取りやすい

- ▶ 人材紹介は完全成果報酬であるため、契約するデメリットがない
- ▶ 企業側からすると採用経路が増えるだけで、複数の人材紹介会社を利用するのが普通。よって、競合の存在はアポイントの断り文句になりがたい

新規顧客数UP

売上因数③ 購買頻度

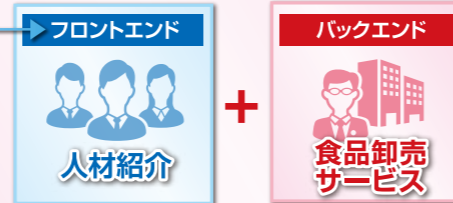
単発取引になりづらく、
継続的な購買が期待できる

- ▶ 企業の三大リソース「ヒト・モノ・カネ」。その「ヒト」の課題を直接的に解決できることで、顧客との関係を強化することができる
- ▶ 慢性的な人手不足により、継続的に依頼が来る

卸契約長期化

売上因数② 顧客単価

顧客価値が異なるため、
セット販売が可能



- ▶ 人材紹介では企業の採用課題を解決するため、食品卸売サービスとは違った価値提供が可能
- ▶ クロスセルによる顧客LTVを向上させることができる

顧客単価UP

※クロスセル: 現在検討・利用している商品やサービスに追加して、別の商品も購入してもらうこと。
例) パソコン+プリンター、ハンバーガー+ポテトなど
※LTV(Life Time Value): 顧客生涯価値。ある顧客が一生のうちに、自社製品やサービスを購入、利用したことによってもたらしてくれる利益の総額。

事業としても魅力的!
人材紹介は、「ハイスpekビジネス」

営業利益率30%以上可能な高収益性

POINT 1

- ▶ 手数料ビジネスであるため、粗利率100%
- ▶ 営業利益30~40%も可能な超高収益事業

単年成長122%! 市場拡大中の成長産業

POINT 2

- ▶ 高齢化社会に伴う労働者数の減少を背景に、市場規模は5418億円(前年比21.9%増|2018年)*へと拡大
*厚生労働省「平成30年度職業紹介事業報告書の集計結果」より
- ▶ 「同一賃金同一労働」や「無期雇用転換法制化」などの言葉が示す通り、国も政策として正規雇用を促進しており、今後も更なる成長が期待できる

大がかりな設備不要! 小資本で始められる簡便性

POINT 3

- ▶ 特別な設備は不要で、初期投資がほとんどかからない。
※各労働局の許可基準解釈にもよるが、現事務所をそのまま使える可能性もある。
※許可基準の詳細は、各労働局のHPよりご参照ください。

未経験から始め、
たった半年で単月粗利200万ビジネスに成長させた!

人材紹介の失敗しない始め方3つのポイント 内容を一部抜粋してご紹介

POINT 1

転職希望者の募集

コロナ禍でも月間134名確保!
人を集めたいなら最新Webマーケティング「求人特化検索エンジンx自社求人媒体」一択!

POINT 2

法人の開拓営業

業界未経験の新卒社員たった2名で、月間66件開拓!
これで本業の商談機会も激増する!
攻めやすい狙い目業界やトーク内容をご紹介!
※既存クライアントへの営業はもっと簡単です

POINT 3

人と企業のマッチング

ここを外すと全ての苦勞が水の泡…
業界平均2倍の成約率を達成した黄金の交渉術を大公開

本セミナーで丸わかり!

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

【webセミナー】食品卸売業向け 人材紹介ビジネス新規立上げ

お問合せNo. S069638

開催要項

オンラインにてご参加

日時・会場

2021年 **4月5日**(月) 開始 **13:00** ▶ 終了 **15:00** (ログイン開始12:30より)

お申込期限:4月1日(木)

2021年 **4月6日**(火) 開始 **13:00** ▶ 終了 **15:00** (ログイン開始12:30より)

お申込期限:4月2日(金)

2021年 **4月14日**(水) 開始 **13:00** ▶ 終了 **15:00** (ログイン開始12:30より)

お申込期限:4月10日(土)

2021年 **4月15日**(木) 開始 **13:00** ▶ 終了 **15:00** (ログイン開始12:30より)

お申込期限:4月11日(日)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索

受講料

一般価格 税抜 10,000円 (税込 **11,000円**) / 一名様

会員価格 税抜 8,000円 (税込 **8,800円**) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元が届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記お申込み担当者へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます場合がございます。●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中の お客様のお申込に適用となります。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記 事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認いただけます。

または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.069638を入力、検索ください。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken
株式会社 船井総合研究所

TEL **0120-964-000** (平日9:30~17:30)

●申込みに関するお問合せ:藤野 ●内容に関するお問合せ:佐藤

お申込みはこちらからお願いいたします



4月5日(月)オンライン受講

申込締切日4月1日(木)

4月6日(火)オンライン受講

申込締切日4月2日(金)

4月14日(水)オンライン受講

申込締切日4月10日(土)

4月15日(木)オンライン受講

申込締切日4月11日(日)